

Acquisition majeure sur le marché de la jardinerie

Aurignac Finance conseille Nalods dans son acquisition de Delbard

Spécialiste du conseil en fusion acquisition pour les PME, Aurignac Finance vient de conseiller sur le secteur de la jardinerie l'acquisition par le groupe Nalod's d'une marque B2C à très forte notoriété et d'un ensemble significatif de points de vente



Le groupe Nalod's reprend la marque Delbard et 14 jardineries sous enseigne avec le soutien du FSI (CDC Entreprises) et de Sofimac Partners. Cette opération majeure accélère le développement du 1^{er} réseau en France de jardineries indépendantes.

Le groupe Nalods qui anime le premier réseau de jardineries indépendantes en France réalise une opération de croissance stratégique. Il rachète au holding de la famille Torck plusieurs actifs dont une participation dans les pépinières et roseraies Georges Delbard, la marque Delbard et 14 points de vente réalisant un C.A. de 50 M € avec 300 collaborateurs. Nalods apporte ainsi à son réseau une marque et une visibilité de tout premier ordre au service d'un plan de doublement du chiffre d'affaires à horizon 5 ans pour atteindre 500 M €.

Aurignac Finance a accompagné les dirigeants de Nalods dans l'ensemble de la structuration de l'acquisition. Le financement global a été adapté à l'opération, au secteur d'activité et à la croissance du nouvel ensemble à moyen terme. Les fonds propres du groupe ont été renforcés par l'intervention d'un tandem d'investisseurs partageant la vision stratégique des managers. Le financement bancaire, qui a été monté avec quatre banques, comprend une dette senior et des lignes court terme sur différentes structures juridiques.

« Coordonner en sept mois cette opération de capital développement fut une aventure extraordinaire. L'opération a été rendue possible par la conjugaison d'une qualité managériale hors norme, d'un timing stratégique parfait et d'une collaboration optimale avec les investisseurs financiers.

Nous avons mis en place une équipe dédiée qui est intervenue sur tous les aspects de l'opération. Son implication a permis de maintenir un rythme soutenu, condition nécessaire à la réussite de ce très complexe projet.

Cette approche sur-mesure est indispensable sur le marché des small caps, elle nous caractérise et nous a permis de réaliser cette nouvelle opération dans des conditions optimaux pour nos clients. »

Jean-René Griton, associé fondateur d'Aurignac Finance

AURIGNAC FINANCE est aux côtés des actionnaires des PME lors de leurs opérations de cession ou auprès des grandes entreprises françaises ou étrangères pour leurs recherches d'acquisitions stratégiques dans le monde des PME.

Les clients lors de cessions sont des actionnaires indépendants, des fonds d'investissement spécialisés et des Family Office. Les clients d'Aurignac Finance lors des acquisitions sont des grands groupes industriels ou de service et des opérateurs étrangers.



www.aurfi.com